

FP織田の1週間レポート

フェイスブック上にて2011年8月1～7日の期間、1週間レポートして赤裸裸に掲載した内容をまとめたものです。

月曜日	火曜日	水曜日	木曜日	金曜日	土曜日	日曜日
<p>10:00-13:00</p> <ul style="list-style-type: none"> 週明けのメールチェック ご依頼頂いているライフプラン設計の資料作成 ブログ更新 リンク 	<p>10:00-13:00</p> <p>ご依頼頂いているライフプラン設計の資料作成</p>	<p>~12:00</p> <p>東京出張 (移動)</p> 	<p>~13:00</p> <p>出張中に溜まったメールなど事務処理</p> 	<p>~12:00</p> <p>事務処理 & 資料作成 (顧客様用)</p> <p>昨日の飲み会&クーラーで喉潰れる。朝起きたらガラガラ^^;</p>	<p>10:30-12:30</p> <p>朝のスタバにて面談 (ご依頼頂いていたライフプラン作成のご説明)</p> 	<p>10:30-11:30</p> <p>今日がレポート最終日。再び顧客様のパソコン運びに同行。ビッグカメラへ。</p> 
<p>12:00</p> 	<p>13:00-14:00</p> <p>ランチを挟んでブログを編集。 リンク</p> 	<p>12:00-14:00</p> <p>高校時代の友人と15年ぶりくらい再会しランチ。</p>	<p>13:00-14:00</p> <p>打合せのためエフピーエイト事務所に移動。</p>	<p>13:00-14:00</p> <p>資料作成 (講座用)</p>	<p>13:00-14:00</p> <p>チャリティーセミナーの件で某テレビ局と打ち合わせ。</p>	<p>11:30-14:30</p> <p>2店舗目ケースアンキへ。無事に、あり得ん手法で、あり得ん価格でゲット！そのままランチへ。そして今日はお弟子さんができた記念すべき1日となりました。(またブログで書きます)</p>
<p>14:00</p> <p>16:00</p> <p>17:30-</p> <p>顧客様の資産運用を始めるためのパソコン運びにビッグカメラ駅西店に同行。</p> 	<p>14:00-17:00</p> <p>セミナー資料作成</p> <p>17:00-</p> <p>夕方の面談が急遽延期。予定変更して、明日の出張準備でアップルストアにて。</p> 	<p>14:00-17:00</p> <p>ご当地FPによる「全国一斉、東日本大震災復興応援チャリティーセミナーキックオフ&出版記念イベント」の中継。青山フィアットカフェにて。</p> 	<p>14:00-16:00</p> <p>FP仲間と不動産商品についての勉強会と打ち合わせ。</p>	<p>15:00-17:00</p> <p>伏見で勉強会。実務で使える小規模宅地の特例適用10の事例を受講にきました。お昼なのに50名くらいいる。ここの税法も高齢社会とともに平成22年以降、改正されて、相 続に関わる周辺は今後は年金のようにどんどん複雑になりそう。</p> 	<p>14:00-16:00</p> <p>久しぶりにジムにて体のケア。ちょっと汗を流してリラックス。</p>	<p>16:00</p> <p>帰宅してブログを編集。 リンク</p> 
<p>18:00</p> <p>20:00</p> <p>22:00</p> <p>24:00</p> <p>26:00</p>	<p>20:00-22:30</p> <p>名古屋へ。</p> 	<p>17:00-19:00</p> <p>FP-RECOオフィスに移動して打ち合わせ。</p>	<p>18:00-23:00</p> <p>その後、打ち上げ。</p> 	<p>17:00-19:00</p> <p>名古屋駅にて事務用品購入。</p>	<p>16:00</p> <p>久しぶりに早めの帰宅。DVDを鑑賞。そのまま寝てしまう。</p>	<p>20:00-22:00</p> <p>1週間レポートのまとめを書く。</p> 
<p>最近では20代からのご相談者も増えてきました。資格を取ったばかりの頃は「FPのお客様は富裕層？」と思っていたのですが、いざ開業してみると、それはトンチンカンな勘違いだと気づかされました。特にここ1~2ヶ月は、これから資産形成をしたいと願う、20代のご相談者が3分の2くらいを占めています。(男女比1:1くらい)</p> <p>また「FP相談=机で話を聞く」ばかりじゃなく、買い物に同行するのも大切な相談場所だったりします。ちなみに今日は、歩きながらネットで下調べしつつ、2店舗目で手を打ちました。最初のお店より1万円以上安く買うことに成功！価格.comよりも安くゲットできました。パソコンは、ちょっとした買い方を知っていると、結構下がります。店員さんに「いいお客だな」と思ってもらうのがコツです^^</p>	<p>明日の出張の準備をして就寝zZZ</p>	<p>新幹線降りた瞬間、目を閉じてても分かりました。このモワッと感。ベタベタ感。「ここは名古屋だー」と(笑)</p>	<p>帰り道。新栄~栄。ちょっと蒸し暑いけど、歩くと来気持いい夜。この後も戻って少し仕事あるので、酔い覚ましに。</p> 	<p>6日から、はいよいよ「東日本大震災復興応援チャリティーセミナー」が、全国で一斉スタート。約半年かけて全国約60名のFPが積極に？^^進めて来たプロジェクトです。まずは熊本から！「災害に備えるお金のほなし」が日本列島を縦断いたします。各地の開催情報はこちら！</p> <p>http://www.fp-reco.co.jp/charity/</p> <p>ちなみに織田のいる名古屋は9月11日。吹上ホールにて開催。</p>		

レポートのまとめ

FP織田の活動を1週間限定で赤裸々に掲載も終了！この期間を振り返って整理。今週は、世間様が夏休み中ということもあって、面談は4件と少なめだったのですが代わりに、

- ・1週間に2台のパソコン販売に貢献^^
- ・東京出張
- ・全国一斉チャリティーイベントのキックオフ
- ・高校時代の友達に15年ぶりくらいに再開
- ・打ち合わせ3件
- ・飲み会1件
- ・勉強会1件
- ・資料作成3件
- ・人生初のお弟子さん誕生！

など、ちょっと詰め込みすぎだろー！って自分でツッコミくなる1週間でした。普段は、平日は資料作成・打ち合わせ、土日は面談・セミナー。というルーティンワークで、至って地味な日々を過ごすのですが、そんな人間が、こういう無謀な1週間を過ごす、後半は蟬の抜け殻のようになりました。

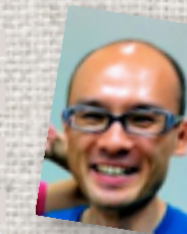
でも、最近つくづく感じるのは、FPという存在が、ごく普通になってきたこと。本当にこの事実がなんというのか、奇跡に思います。

資格を取得した6年前は、100人に会えば幸運にも「知ってるよ」という人に会えるのは3人くらい。その当時のアメリカでは、子供のなりたい職業NO.1になったほど、メジャーな職業なのですが、日本は、とにかく「お金」にまつわる話はタブーな空気で、全てが怪しいに思われていたものです。

だからこそ「正しい情報と知識」を伝えることを続けなければと思います。特にここからは、もっと情報が洪水の溢れる時代になります。次は、量ではなく質の時代に転換することでしょう。

しっかりと専門家としての使命、仕事を果たして行きたいと思います。

お付き合いいただき、ありがとうございました！



ファイナンシャルプランナー 織田昌典

<http://fp-oda.net>

